

ERIKS ist ein spezialisierter Industriedienstleister. Wir helfen unseren Kunden, bessere Produktionslinien, Komponenten, Maschinen und Industrieprojekte zu betreiben und zu entwickeln – und das alles bei gleichzeitiger Kostensenkung.

ERIKS bietet über 900.000 technische Produkte von A-Marken und Eigenmarken an. Durch unser Produkt- und Anwendungs-Know-how, unser technisches Fachwissen und einer breiten Palette an technischen Dienstleistungen sorgt ERIKS dafür, dass die Industrie besser arbeitet.

Mit Hilfe unserer Supply Chain Services liefern wir diese Lösungen direkt zu unseren Kunden. 5.000 qualifizierte Mitarbeitende in 12 Ländern in Westeuropa und Asien arbeiten jeden Tag hart daran, diese Lösungen zum Leben zu erwecken.

Let's make industry work better

Werden Sie Teil von ERIKS!



Zur Unterstützung unserer Business Unit Industrieschlauch suchen wir Sie ab sofort als

Produktspezialist Industrieschlauch (m/w/d) im technischen Vertriebsaußendienst für die Region Nord

Was Sie bei uns erwartet:

- Herstellerübergreifende Beratung des Kunden im Bereich Industrieschlauch
- Identifizierung und Akquise von potenziellen Kunden
- Lösung komplexer anwendungsspezifischer Probleme vor Ort in Abstimmung durch den zuständigen Vertriebsmitarbeiter
- Bedarfsermittlung und Auslegung des technisch optimalen Angebots
- Kalkulation und Nachverfolgung von Angeboten in Zusammenarbeit mit den Kollegen im Innendienst/Vertriebsregion
- Einflussnahme auf technische Spezifikationen und Ausschreibungen beim Kunden
- Produkt- und anwendungsbezogene Schulungen der Vertriebskollegen
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse, um Verkaufschancen zu erkennen
- Kontinuierliche Pflege und Entwicklung von technischem Know-how und herstellerübergreifenden Produktkenntnissen
- Abstimmung mit den regionalen Vertriebskollegen
- Eigenständige Planung der Arbeitswoche inkl. entsprechender Dokumentation
- Budgetplanung und die erfolgreiche Umsetzung der Vertriebsziele

Was Sie mitbringen:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Industrieschläuchen und/oder eine entsprechende Ausbildung mit Zusatzqualifikation
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Außendienst von technischen Lösungen

- Sehr gute Produkt- und Anwendungskenntnisse im Bereich Industrieschlauch
- Spaß am Beraten und Verkaufen von anspruchsvollen technischen Lösungen
- Routinierter Umgang mit MS-Office und erste Kenntnisse mit SAP wünschenswert
- Engagement, Teamgeist und Begeisterungsfähigkeit
- Wohnsitz idealerweise im Vertriebsgebiet

Was wir Ihnen bieten:

- Spannende und abwechslungsreiche Herausforderung in einem wachsenden internationalen Unternehmen
- Kontinuierliche aufgabenspezifische und individuelle Weiterentwicklung für verschiedene Karrierewege
- Berufsgruppenorientiertes Bonussystem sowie Prämien bei Betriebsjubiläen
- Vertrauensvolle und offene Unternehmenskultur sowie flache Hierarchien
- Neutraler Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- Vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersvorsorge
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30 Tage Urlaub

Wir freuen uns über Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe der Stellennummer **NN 304** per Email (Größe max. 5 MB) an recruiting@eriks.de.